

Recodi da oltre 50 anni progetta e realizza pavimenti industriali in calcestruzzo e resina destinati ai settori dell'industria e del commercio, in Italia ed all'estero.

L'azienda mette sempre il cliente al primo posto cercando di anticipare le sue esigenze e trovare la soluzione migliore per soddisfarle.

L'esperienza accumulata, la continua ricerca sui materiali, lo studio di nuove tecniche di progettazione e la meticolosa fase di realizzazione permettono a Recodi d'ottenere risultati molto apprezzati dai clienti.

Recodi punta sul proprio personale, in quanto è consapevole che le persone e le sinergie generate permettono lo sviluppo dell'azienda e di un ambiente di lavoro stimolante.

Ricerchiamo una figura proattiva e competente che sappia inserirsi in una realtà che sta conoscendo un periodo di costante crescita e innovazione.

RICERCA

TECNICO COMMERCIALE CENTRO ITALIA AREA1

Per ampliamento della direzione commerciale nelle province di **PESARO URBINO, ANCONA, MACERATA, ASCOLI PICENO, FERMO, PERUGIA, TERNI, L'AQUILA, TERAMO, PESCARA, CHIETI**

Si richiede:

- Età 25-40 anni
- Domicilio in un raggio di 50 km da **Ascoli Piceno**
- Comprovata esperienza di vendita business to business in settori con una buona componente tecnica (edile, impiantistico, ecc.)
- Buono standing e buone capacità comunicative e relazionali
- Esperienza e capacità nella gestione delle trattative
- Motivazione e orientamento al risultato
- Buona conoscenza della lingua inglese parlata e scritta
- Buona padronanza del PC, strumenti informatici, sistemi gestionali e Office
- Completano il profilo proattività, un'efficace gestione e pianificazione del lavoro mirata al conseguimento degli obiettivi.

Offriamo

- Trattamento economico interessante: fisso, benefits e interessanti premi al raggiungimento degli obiettivi personali ed aziendali
- Prospettive di crescita professionale
- Referenze di aziende primarie in ogni settore merceologico nella zona
- Training iniziale e formazione continua
- Ambiente di lavoro giovane e confortevole

Finalità del ruolo:

- Ricerare e visitare nuovi clienti per sviluppare il portafoglio
- Organizzare e programmare visite a prospects e clienti al fine di sviluppare e mantenere con loro relazioni commerciali e di partnership
- Analizzare le necessità dei clienti e ricercare soluzioni al fine di soddisfarle
- Assicurare il raggiungimento degli obiettivi
- Lavoro presso la sede, i clienti ed in smart working



Inviare dettagliato CV via mail a job@recodi.it con riferimento alla ricerca **TECNICO COMMERCIALE CENTRO ITALIA AREA1**



via Enrico Fermi, 12
24050 Palosco
Bergamo - Italia



Ph +39 035 845 495
Fx +39 035 846 611

info@recodi.it
www.recodi.it
C.F. e P.IVA 02171080167

Recodi Technology s.r.l.

Cap. Soc. € 520.000,00 i.v.
C.C.IA.A. 268424
Reg. Soc. Trib. di Bg 43530